

リサーチシート

①あなたのターゲットに近い人をSNSなどで3人見つけてみましょう！
また、その人を選んだ理由もあわせて書きましょう。

名前:

理由:

名前:

理由:

名前:

理由:

②イラストを使うことで得られるベネフィットは何ですか？

→人は理想の未来のためにイラストを購入します。あなたのイラストを使うことでどんな未来が得られるのか？を考えてみましょう。

※SNSなどでペルソナの発信を調べてベネフィットを考えてみましょう。

※分からない場合は、ココナラやgoogleで自分の売りたいジャンルのイラストを売っている人を見つけて、どんなPR文章を書いているのか調べてみましょう。

(例:お客さんからの親近感がアップする)

- 1.
- 2.
- 3.
- 4.
- 5.
- 6.
- 7.
- 8.
- 9.
- 10.

③ペルソナの悩みはなんですか？(イラストに関連する悩み)

※SNSなどでペルソナの発信を調べて悩みを見つけましょう。

※分からない場合は、ココナラやgoogleで調べてみましょう！イラスト商品ページの「こんなお悩みありませんか？」という部分に書いてあることが多いです。

- 1.
- 2.
- 3.
- 4.
- 5.
- 6.
- 7.
- 8.
- 9.
- 10.

④あなたのイラストを使うことで、なぜ③の悩みが解決できますか？

→先ほどの③で書いた悩みに対して1つずつ書き出していきます

- 1.
- 2.
- 3.
- 4.
- 5.
- 6.
- 7.
- 8.
- 9.
- 10.

※調べることは最初は難しいかもしれませんが、リサーチが9割と言われるほど大事な部分です。しっかりと調べて全て埋めたら提出してください！