

イラスト販売リサーチシート

自己分析シートで

- ・誰にどんなイラストを売っていきたいのか
- ・イラスト販売の方向性

が決まりましたね。

今度は、そのイメージをより具体的にするため、実際にイラスト販売をしているをリサーチしていきましょう。

具体的には、

- 自分の販売したいイラストのジャンルに近い人
(アイコン販売・アニメ風など)
- 実績がたくさんある人(最低でも30件以上)

を何人かあげていきましょう。

そして、その人の販売ページで**具体的にどんな部分が良いのか?**という要素を箇条書きにいきましょう。

事前にイラスト販売でのめざす姿がわかっていると、今後のワークがスムーズに進みますし、販売ページの作成やTwitterアカウント作成での大きなヒントになります。

記入例も書いておくので参考にしてみてくださいね！

<イラスト販売の参考になる人>

(名前)

(販売ページURL)

(その人の良いところ)

- ・
- ・
- ・
- ・
- ・
- ・
- ・
- ・

(名前)

(販売ページURL)

(その人の良いところ)

- ・
- ・
- ・
- ・
- ・
- ・
- ・
- ・

(名前)

(販売ページURL)

(その人の良いところ)

- ・
- ・
- ・
- ・
- ・
- ・
- ・
- ・