



決定版

めざせ！

お絵かきフリーランス



徹底攻略

ロードマップ

■著作権について本冊子と表記は、著作権法で保護されている著作物です。本冊子の著作権は、発行者にあります。本冊子の使用に関しましては、以下の点にご注意ください。

■使用許諾契約書 本契約は、本冊子を入手した個人・法人（以下、甲と称す）と発行者（以下、乙と称す）との間で合意した契約です。本冊子を甲が受け取り開封することにより、甲はこの契約に同意したことになります。

1. 本契約の目的: 乙が著作権を有する本冊子に含まれる情報を、本契約に基づき甲が非独占的に使用する権利を承諾するものです。

2. 禁止事項: 本冊子に含まれる情報は、著作権法によって保護されています。甲は本冊子から得た情報を、乙の書面による事前許可を得ずして出版・講演活動および電子メディアによる配信等により一般公開することを禁じます。

特に当ファイルを第三者に渡すことは厳しく禁じます。甲は、自らの事業、所属する会社および関連組織においてのみ本冊子に含まれる情報を使用できるものとします。

3. 損害賠償: 甲が本契約の第2条に違反し、乙に損害が生じた場合、甲は乙に対し、違約金が発生する場合がございますのでご注意ください。

4. 契約の解除: 甲が本契約に違反したと乙が判断した場合には、乙は使用許諾契約書を解除することがきるものとします。

5. 責任の範囲: 本冊子の情報の使用の一切の責任は甲にあり、この情報を使って損害が生じたとしても乙は一切の責任を負いません。

最短でイラストで0→1を突破するためのロードマップ

【心構えを整えよう】

1日目

- 「成功するための心構え」を記入した
- 「成功するための心構え」動画を見て添削した
- 成功するための心構えシートを提出した

【自己分析をして強みを知ろう】

2日目～3日目

- イラスト自己分析シートに記入して提出した
- イラスト販売リサーチシートに記入して提出した

【イラスト販売のコンセプトを決めよう】

4日目

- 「集客の基礎」の動画を見た
- 「ペルソナシート」の動画を見た
- ペルソナシートに記入して提出した

5日目～8日目

- 「リサーチシート」の動画を見た
- リサーチシートに記入して提出した

9日目～10日目

- 「コンセプトシート」の動画を見た
- コンセプトシートに記入して提出した

【SNSアカウントを開設しよう】

11日目～15日目

(Twitterの場合)

- 「イラスト販売のためのTwitterアカウントの作り方」を読んだ
- Twitterのプロフィール、名前、アイコン、ヘッダーを設定した
- Twitterアカウントを提出し添削を受けた

(Instagramの場合)

- Instagram集客法を読んだ
- Instagramのプロフィール、名前、アイコンを設定した
- Instagramにイラストを投稿した(最低9個)
- Instagramアカウントを提出し添削を受けた
- Instagramでフォロワー集めを開始した(最低毎日30人)

16日目

- 「Twitter運用初期の立ち回り方」を読んだ
- 「ツイートの反応をあげる小技」を読んだ
- Twitterでフォロワー集めを開始した(最低毎日30人)
- 「Twitter企画で新規のお客さんを集める」を読んだ
- 「TwitterのDMで営業する」を読んだ

【ココナラ攻略編】

16日目～17日目

- 「上位表示を狙うためのプロフィールの書き方」を読んだ
- ココナラプロフィールを全て埋め、プロフィールリンクを提出した

18日目

- 「お客様から選ばれるタイトルの作り方」を読んだ
- 「商品作成に役立つコピーライティング集」を読んだ

- タイトル&キャッチコピーを作った

19日目～24日目

- 「サービス内容で記入すべき部分」を読んだ
- サービス内容を全て記入した
- サービス画像を作成した
- ココナラ出品ページのリンクを提出し添削を受けた
- ココナラの商品ページを公開した

25日目

(Twitterの場合)

- ココナラのリンクをTwitterに貼った
- Twitterの固定ツイートでイラスト紹介文、サンプル画像、ココナラのリンクを宣伝した(Instagramの場合ストーリーズで宣伝)

(Instagramの場合)

- ココナラのリンクをInstagramに貼った
- Instagramのストーリーズでイラスト紹介文、サンプル画像、ココナラのリンクを宣伝した

26日目～30日目

- 「高評価へと導く！ココナラご依頼テンプレート集」を読んだ
- ココナラでDM営業の方法を読んだ&DM
- サービスページをお気に入り追加してくれた人にメッセージを送った

収益化おめでとう！実績を生かしてさらなるご依頼につなげていきましょう！